

平成 29 年度地域密着型金融の推進に係る取組み状況

(平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月)

しののめ信用金庫

目 次

I. 平成 29 年度地域密着型金融の取組み状況

II. 創業・新事業支援に係る制度融資の件数と残高

I. 平成 29 年度地域密着型金融の取組み状況【平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月】

1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

項 目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況
(1) 企業のライフステージ等に応じた支援		
①創業・新事業支援 創業・新事業支援の強化	<ul style="list-style-type: none"> 地域活性化に資する資金、新規業務への取組み（起業者）に対する資金等の支援商品の開発 行政等と連携した融資への取組みや政策を反映した金融商品の販売を適時実施 地方創生の実現に向け、外部専門機関等との連携による創業支援スキームの活用 創業・起業に関する補助金制度の活用提案の実施 	<ul style="list-style-type: none"> 当金庫が主体となり、創業セミナー及び創業スクール『赤れんが塾』（全 7 回開催）を実施いたしました。なお、群馬県、富岡市、高崎市、藤岡市、安中市、みどり市、下仁田町、富岡商工会議所、藤岡商工会議所、群馬県産業支援機構、高崎商科大学を共催機関、前橋市を後援機関として開催しています。 12 月上旬～中旬にかけて創業スクール第 1 回～第 4 回の卒業生の内、創業 8 先に訪問し現状把握とミラサポの紹介を行いました。 平成 29 年 12 月 16 日、高崎商科大学と「第 16 回ビジネスアイデアコンテスト」を共催機関として連携し、最終審査員を派遣すると共に「しのめ信用金庫理事長賞」を贈呈しました。
②経営改善支援 コンサルティング機能の発揮による取引先の経営改善支援	<ul style="list-style-type: none"> 取引先に対してコンサルティング機能をより一層の発揮することにより、経営改善に向け、経営改善計画策定、計画の実行、モニタリング等の支援を実施 経営革新等認定支援機関（中小企業診断士、税理士等）や、中小企業再生支援協議会および信用保証協会等との積極的な連携を図る 「ミラサポ事業」（中小企業・小規模事業者ビジネス創造支援事業）や群馬県「改善チャレンジ事業」を通じ専門家派遣など積極的な活用を実施 	<ul style="list-style-type: none"> 経営相談先の経営改善計画の達成向上を図るために定期的にモニタリングを実施し、経営相談や指導、アドバイスをを行いました。また、経営サポート会議（信用保証協会）を活用し、認定支援機関や経営コンサルタント、他の金融機関との連携により経営改善支援を行いました。 事業性評価に基づく取引先企業の課題解決に向け、営業店の支店長をはじめとして融資担当、営業担当に対して研修を実施するとともに、営業店と連携して取引先企業の課題解決に資する案件に取り組みました。具体的事例として、鑄造業の経営支援先に対し、サポート会議（信用保証協会）ならびに、経営改善計画策定支援事業を活用し、資金繰り安定化のための金融支援（取引金融機関の支援調整、ニューマネー、リファイナンス）に着手しています。
③事業再生・業務転換支援 多様な再生スキームの活用	<ul style="list-style-type: none"> 抜本的な事業再生や業種転換が必要な取引先に対しては、再生に向けた最適なソリューションを提案する中で、貸付条件変更等を行うほか、金融機関の取引地位や取引状況等に応じ DDS 等の抜本的な再生手法を検討し支援を行う 必要に応じて、中小企業再生支援協議会や税理士等の外部専門機関と連携し再生に向けた具体的な提案を行うとともに、再生計画策定支援を積極的に行う 	<ul style="list-style-type: none"> 経営支援先に対して、中小企業再生支援協議会と連携し、抜本的な事業再生支援や事業の持続可能性を見極めるための支援（ニューマネー、リスク）を行いました。 経営支援先の顧問税理士（暫定計画策定、取引金融機関の支援調整）と連携し、事業の持続可能性を見極める間、金融支援（リスク）を行っています。
④事業承継支援・M&A 支援 円滑な事業承継への取組み	<ul style="list-style-type: none"> 円滑な事業承継支援や事業引継支援のために、群馬県産業支援機構内に設置された『事業引継ぎセンター』や連携する自治体並びに各商工団体と連携し、地方創生の実現に向けた取組を行う。 中小企業基盤整備機構関東及び信金中央金庫等より外部講師を招聘し、職員向けの研修等を定期的実施する。 事業承継を課題とする取引先に対し、外部講師を招聘し事業承継に関するセミナー等を開催し、円滑な事業承継に向けての啓蒙活動を実施する。 	<ul style="list-style-type: none"> 中小企業基盤整備機構関東本部、信金中央金庫、信金キャピタル、地元士業（税理士）との連携による事業承継支援スキームの態勢を構築しました。 中小機構関東本部担当者、信金中央金庫中小企業支援部担当者、信金キャピタル(株)経営支援部担当者を講師に招聘し、事業承継研修を営業店長並びに地域連携担当者向けに実施しました。 平成 29 年 12 月～30 年 1 月の 2 か月間、「群馬県事業承継ネットワーク構築事業に関する事業承継診断を営業店の協力を得てお取引先 150 先に実施しました。 2 月 17 日（土）と 20 日（火）に「お客様向け事業承継セミナー」を 2 回開催し、74 社 93 名が出席された。顧客ニーズの発掘や「事業承継等検討会」を活用した個別案件の強化にも取り組んでいます。

項目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況
(1) 企業のライフステージ等に応じた支援		
⑤新事業展開支援 事業展開の活性化につながる多様なサービスの提供	<ul style="list-style-type: none"> 外部支援機関等との連携を強化し、取引先企業の販路開拓（ビジネスマッチング）・海外進出支援・産学官金連携、生産性改善等の支援実施 当金庫主催によるフードビジネス個別商談会の開催や、連携する各信用金庫等が開催するビジネスフェア等の協賛や後援を通じて、取引先企業の販路開拓支援を実践する。 国の補助金を中心とした補助金申請支援を実施し、取引先企業の事業計画の実現や地域経済の活性化に貢献する 	<ul style="list-style-type: none"> 10月3日、第5回フードビジネス個別商談会を開催し、15信金取引先サプライヤー100社とバイヤー企業56社との間で353件の商談を行いました。11月末現在25社に於いて成約し、成約率は25%となっています。 シルクカントリープラットフォーム全体での専門家派遣の利用総数 33 回のうち、当金庫の利用は 28 回となりました。 平成 30 年 2 月 2 日、平成 29 年度補正予算・主要補助金セミナー並びに海外展開セミナーを実施し 39 名が参加しました。また、平成 29 年度補正予算・ものづくり補助金申請書作成相談会を 2 月 27 日から 3 月 27 日までに 3 回開催し、23 社の申請書作成の相談を受けました。
⑥事業性評価に関する人材育成 事業性評価に関する研修の実施等	<ul style="list-style-type: none"> 事業性評価に関して、部店長と役員者を対象に「集合研修」と「通信講座」の実施に取り組む。 各企業のライフサイクルに応じた対応や、関連先あるいは連携先諸団体等が提供する顧客向けサービス等に関して、適時、部店長や地域連携担当者、関係職員に説明会や勉強会を実施する。 	<ul style="list-style-type: none"> 平成 29 年 9 月 11 日、群馬県主催の平成 29 年度中小企業サポーターズミーティングに群馬県内の地域連携担当者が出席し、優れた取組事例発表について情報を共有しました。 平成 29 年 11 月 20 日、中小企業基盤整備機構関東本部、信金中央金庫、信金キャピタル㈱と連携し、平成 28 年度に引続き営業店長並びに地域連携担当者向けに、事業承継およびM&Aに関する研修会を開催しました。研修会の中に於いてM&A成約事案、事業承継専門家派遣事案について該当する営業店長から取組事例について発表を行いました。

2. 地域の面的再生への積極的な参画

項目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況																								
(1) 世界遺産登録活動を契機とする地域活性化への取組み																										
世界遺産登録活動を契機とする地域活性化への取組み	<ul style="list-style-type: none"> NPO 法人「富岡製糸場を愛する会」の事務局運営における積極的な支援 赤れんがローンの推進 世界遺産登録を契機とした群馬県への観光誘致の活動 	<ul style="list-style-type: none"> NPO 法人「富岡製糸場を愛する会」の様々な催事等の活動について事務局として積極的な支援を実施しました。 【年度別富岡製糸場の来場者数】 <table border="1"> <tr> <td>平成 27 年度</td> <td>1,144,706 人</td> </tr> <tr> <td>平成 28 年度</td> <td>800,230 人</td> </tr> <tr> <td>平成 29 年度</td> <td>637,288 人</td> </tr> </table> 毎月第 2 土曜日・第 4 日曜日に実施する「リレー・フォー・クリーン 2017-2018TOMIOKA・SEISHI」（富岡製糸場及び周辺の清掃作業）に、当金庫職員がボランティアとして参加しました。 全国の信用金庫に群馬県内の観光パンフレットを送付し、年金旅行等の誘致を行いました。 	平成 27 年度	1,144,706 人	平成 28 年度	800,230 人	平成 29 年度	637,288 人																		
平成 27 年度	1,144,706 人																									
平成 28 年度	800,230 人																									
平成 29 年度	637,288 人																									
(2) 顧客組織を活用した多様な機会提供による取引先支援																										
顧客組織を活用した多様な機会提供による取引先支援	<ul style="list-style-type: none"> 「富岡、高崎、藤岡、前橋地域における経済、金融情報並びに会員相互間における共通諸問題について情報交換等を行うことにより、会員相互の事業発展並びに地域振興に資すること」を目的に経営者懇談会を組織化しており、会員相互間の交流や勉強会等を通じて、地元企業におけるビジネスチャンスの拡大に取り組む 	<ul style="list-style-type: none"> 当金庫の経営者組織「経営者懇談会」を通じて、会員へ情報提供や情報交換の機会を提供するとともに、様々な勉強会等を行い地元企業のビジネスチャンスの拡大に取り組みました。 【平成 29 年度経営者懇談会開催の主な勉強会】 <table border="1"> <thead> <tr> <th>日付</th> <th>部会名</th> <th>講師</th> <th>演題</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>H29.7.14</td> <td>高崎部会</td> <td>経済学者</td> <td>「人工知能は未来の経済をどう変えるか？」</td> </tr> <tr> <td>H29.7.20</td> <td>前橋部会</td> <td>大学名誉教授</td> <td>「人は土地ではなく物語に住む」</td> </tr> <tr> <td>H29.9.22</td> <td>富岡部会</td> <td>危機管理コンサルタント</td> <td>「会社経営者が実践すべき危機管理と防災対策」</td> </tr> <tr> <td>H29.10.17</td> <td>藤岡部会</td> <td>元プロ野球選手、監督</td> <td>「私の野球人生」</td> </tr> <tr> <td>H30.2.9</td> <td>4 部合同</td> <td>大学名誉教授</td> <td>「経営者のための脳の話」</td> </tr> </tbody> </table> 	日付	部会名	講師	演題	H29.7.14	高崎部会	経済学者	「人工知能は未来の経済をどう変えるか？」	H29.7.20	前橋部会	大学名誉教授	「人は土地ではなく物語に住む」	H29.9.22	富岡部会	危機管理コンサルタント	「会社経営者が実践すべき危機管理と防災対策」	H29.10.17	藤岡部会	元プロ野球選手、監督	「私の野球人生」	H30.2.9	4 部合同	大学名誉教授	「経営者のための脳の話」
日付	部会名	講師	演題																							
H29.7.14	高崎部会	経済学者	「人工知能は未来の経済をどう変えるか？」																							
H29.7.20	前橋部会	大学名誉教授	「人は土地ではなく物語に住む」																							
H29.9.22	富岡部会	危機管理コンサルタント	「会社経営者が実践すべき危機管理と防災対策」																							
H29.10.17	藤岡部会	元プロ野球選手、監督	「私の野球人生」																							
H30.2.9	4 部合同	大学名誉教授	「経営者のための脳の話」																							

項目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況																				
(3) 地域活性化につながる多様なサービスの提供																						
① 金融教育支援 子育て支援と金融教育の実施	<ul style="list-style-type: none"> 次世代育成対策推進法に基づく「しのめ信用金庫次世代育成支援行動計画」の役員への周知及び推進 小中学校からの職場見学及び職場体験学習等の受入、小中学校へ対する金融教育実施の働きかけ 地元在住の学生を対象としたインターン・シップの受入 	<p>【平成 29 年度金融教育受入実績】</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>対象者</th> <th>実施内容</th> <th>学校数</th> <th>人数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>小学生</td> <td>職場体験学習</td> <td>3 校</td> <td>48 人</td> </tr> <tr> <td>中学生</td> <td>体験学習、金融教育</td> <td>8 校</td> <td>300 人</td> </tr> <tr> <td>高校生</td> <td>金融教育</td> <td>2 校</td> <td>21 人</td> </tr> <tr> <td>大学生</td> <td>インターン・シップ</td> <td>34 校</td> <td>95 人</td> </tr> </tbody> </table>	対象者	実施内容	学校数	人数	小学生	職場体験学習	3 校	48 人	中学生	体験学習、金融教育	8 校	300 人	高校生	金融教育	2 校	21 人	大学生	インターン・シップ	34 校	95 人
対象者	実施内容	学校数	人数																			
小学生	職場体験学習	3 校	48 人																			
中学生	体験学習、金融教育	8 校	300 人																			
高校生	金融教育	2 校	21 人																			
大学生	インターン・シップ	34 校	95 人																			
②金融サービスの提供 地域を担う若い世代や高齢者への金融知識等の普及	<ul style="list-style-type: none"> 定期的な年金相談会の開催 お客さまのライフサイクルに応じた金融情報等の提供 消費者ローンのインターネット受付チャネルの充実により、顧客利便性を高める 地域内にある事業先の福利厚生の上昇策の一環として、職域取引の拡充に努める 保険商品や投信の販売体制を整備し、金庫全体のスキルアップに取り組む 	<ul style="list-style-type: none"> インターネットからの消費者ローン申込の取り扱いを充実し、日中に来店できないお客さまの利便性向上に努めました。 定期的に年金相談会を開催し、老後のライフプランを踏まえた生活設計相談に対応しました。 <p>【平成 29 年度年金相談会実施実績】</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>開催回数</th> <th>参会者数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>122 回</td> <td>1,135 人</td> </tr> </tbody> </table>	開催回数	参会者数	122 回	1,135 人																
開催回数	参会者数																					
122 回	1,135 人																					
(4) 各市町村からの要請に基づく地方創生に係る総合戦略への積極的な参画																						
地方創生総合戦略の地方公共団体への支援	<ul style="list-style-type: none"> 地方公共団体が策定する地方版総合戦略に関与（支援）する 地域経済活性化に資する取り組みに関する支援 	<ul style="list-style-type: none"> 関東経済産業局主催「地域経済分析システム（RESAS）出前講座」を各自治体に案内しました。下仁田町（6/2）、みどり市（6/27）の各行政に対し、地域経済分析システム（RESAS）の出前講座を実施し、各行政の課題解決に向け地域経済分析システム（RESAS）を有効利用する分析手法を説明しました。 平成 29 年 7 月 26 日、「上信電鉄の現状と未来を考える」セミナーを開催しました。上信電鉄沿線の地公体担当職員等が出席し、人口減少等により経営が厳しいながらも生活インフラとして欠かせない上信電鉄について理解を深めました。 高崎商科大学主催、当金庫共催「第 16 回ビジネスアイデアコンテスト」に審査員を派遣しました。 平成 29 年 10 月 18 日および 19 日、諏訪信用金庫と連携し諏訪圏工業メッセ視察とともに、お客さま交流会を実施しました。 平成 29 年 10 月 29 日、磐田信用金庫と連携し「第 4 回全国軽トラック市」に 7 社の 438 商品を出品しました。 																				

3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信・金融サービスの提供

項目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況
(1) ホームページやディスクロージャー誌等における積極的な情報開示		
ホームページやディスクロージャー誌等における積極的な情報開示	<ul style="list-style-type: none"> ホームページやディスクロージャー誌等を通じて、当金庫の経営内容や地域貢献活動等について、わかりやすい情報開示を行う 情報発信を通じて、当金庫の地域密着型金融の取組みに対する利用者の理解を深めるとともに、地域における当金庫の評価や信頼度の向上に努める 	<ul style="list-style-type: none"> ホームページのグレードアップ（スマホにも対応）、および営業ツールとして個人ローンのインターネット申込画面の視認性向上など、ホームページの積極的な活用を目的として、リニューアルを継続しています。 ディスクロージャー誌は、信用金庫法第 87 条第 1 項第 6 号の規定に基づき、全信協のひな型を参考に積極的な経営情報の開示を目的とした冊子の作成に努めました。

4. 将来の成長可能性を重視した融資等に向けた取組み

項 目	取組み施策	平成 29 年 4 月～平成 30 年 3 月の進捗状況																											
(1) 企業の成長可能性を重視した融資商品の開発																													
<p>企業の成長可能性を重視した融資商品の開発</p>	<ul style="list-style-type: none"> 当金庫の融資商品を活用した積極的な資金供給 地域活性化に資する融資商品、新規事業への取組み（起業者）への融資商品の開発 キャッシュフロー重視の融資審査を通じて、事業実態及び事業特性を踏まえた資金供給 地域経済の成長基盤強化に対して金融支援を強化する 	<ul style="list-style-type: none"> 事業性評価に基づく融資への取組みに着手し、今年度はH30年3月末時点にて累計95件4,313百万円の資金供給を行いました（当金庫全貸出金平均金利：H30.3月末1.461%）。 <p>【平成29年度の主な融資商品の貸出実績】</p> <table border="1" data-bbox="1777 487 2677 924"> <thead> <tr> <th>商品名</th> <th>件数</th> <th>金額</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>しのおめパートナー保証</td> <td>30件</td> <td>521,414千円</td> </tr> <tr> <td>無担保・無保証商品「TOP30」</td> <td>4件</td> <td>120,000千円</td> </tr> <tr> <td>「セーフティネット保証」</td> <td>3件</td> <td>32,000千円</td> </tr> <tr> <td>成長基盤強化応援融資</td> <td>24件</td> <td>2,508,200千円</td> </tr> <tr> <td>きずな</td> <td>46件</td> <td>75,498千円</td> </tr> <tr> <td>シンジケートローン</td> <td>9件</td> <td>2,480,000千円</td> </tr> <tr> <td>事業性評価に基づく融資</td> <td>95件</td> <td>4,313,316千円</td> </tr> <tr> <td>Gライト</td> <td>129件</td> <td>525,000千円</td> </tr> </tbody> </table>	商品名	件数	金額	しのおめパートナー保証	30件	521,414千円	無担保・無保証商品「TOP30」	4件	120,000千円	「セーフティネット保証」	3件	32,000千円	成長基盤強化応援融資	24件	2,508,200千円	きずな	46件	75,498千円	シンジケートローン	9件	2,480,000千円	事業性評価に基づく融資	95件	4,313,316千円	Gライト	129件	525,000千円
商品名	件数	金額																											
しのおめパートナー保証	30件	521,414千円																											
無担保・無保証商品「TOP30」	4件	120,000千円																											
「セーフティネット保証」	3件	32,000千円																											
成長基盤強化応援融資	24件	2,508,200千円																											
きずな	46件	75,498千円																											
シンジケートローン	9件	2,480,000千円																											
事業性評価に基づく融資	95件	4,313,316千円																											
Gライト	129件	525,000千円																											
(2) 職員における企業の成長可能性等の評価能力の向上																													
<p>職員における企業の成長可能性等の評価能力の向上</p>	<ul style="list-style-type: none"> 審査及び評価能力向上のための継続的な研修会・勉強会やトレーニー等の実施 金融円滑化法の主旨を踏まえ、適切な金融仲介機能を発揮する 	<ul style="list-style-type: none"> 人事部主催の融資基礎研修（階層別）を実施しました。 営業担当役席者会議の場で、基礎研修で学んだことの現場実践・実行を促しました。 群馬県信用保証協会との勉強会を実施しました。 事業性評価をテーマとした関信協主催の「ロールプレイング大会」に、個々のスキルアップを目的に見学を行いました。（事務局含め5名参加）付添 																											

Ⅱ. 創業・新事業支援に係る制度融資の件数と残高

(単位:百万円)

商品名	平成 29 年 3 月末現在融資残高		平成 30 年 3 月末現在融資残高	
	件数	金額	件数	金額
創業関連保証	3	8	6	34
前橋市起業家独立開業支援資金	119	568	124	607
高崎市新分野進出資金	2	11	1	9
高崎市創業支援資金	61	272	67	274
群馬県創業者支援資金	23	26	20	25
群馬県創業者支援資金再チャレンジ資金	77	205	78	231
埼玉県起業家育成資金(新事業創出)	2	1	2	1
埼玉県起業家育成資金(独立開業)	2	4	2	3
合計	289	1,099	300	1,184